春招面试技巧，教你三个面试黑技巧秒杀面试官！



经常有同学提问小编：

“怎么做一段与众不同的自我介绍，才能保证拿到offer？”

“有什么技巧能让我在群面中pk掉其他清华北大的竞争者？”

“我想转行进互联网，如何装作很懂互联网的样子呢？”

**这些问题总结起来，就是一句话：**

有没有什么简单易学的投机技巧，能够让我得到超越自身实力水平的高质量offer？！

大多数人的回答肯定是：不可能，世界上哪儿有这么好的事儿？！

但我的答案是：有！

下文会详细阐述，都是实打实的简单易学的干货，不是忽悠吹牛骗粉的水货。

说实话，我还是不赞成大家过度钻研我的文章，来提升面试技巧。

我十分担心大家通过我一系列讲面试技巧的文章，把自己弄成“面试上的巨人，工作中的矮子”。

一入职工作，发现不能胜任，到头来也很麻烦。

这个就和微信上约炮一样，你在微信上用ps，把自己伪装成男神或者女神。

线下一约，对方发现你不是那么回事，临阵脱逃也挺伤自尊的。

相比于提升面试技巧，找准自己的职业定位和职业方向，涉猎行业的相关知识，搭建自己关于专业领域的框架认知，积累行业各件具体事务中的认知细节，这些都比面试技巧重要。

好了，不啰嗦了，让你瞬间面试技巧加成200%的投机技巧来了：

**1、背一组对方公司或者行业的数字**

这个基本是性价比最高的技巧。

一是反映出你用心在准备面试（实际上不一定），做公司的背景调查，连数字都背了；

二是显得你细心且聪明（当然，你本质上可能粗心且笨，是因为看了我文章才显得细心且聪明），知道这样能凸显自己的与众不同。

具体操作就很简单了：

比如你是做营销的，事先在网上查一些对应行业、公司的市场规模、百度指数、微博粉丝数等。

不仅要查你目标公司的数据，也可以查一下竞争对手的数据。

如果你是做财务的，查一下对方公司的财报，凡是上市公司的财报基本在官网都可以找到。

如果你是HR，查一下行业内各公司的规模，大致了解一下各公司的人员流动率，薪酬情况。

总之找到一些数字，把它背下来，面试的时候举例子可以用。

**2、指出对方产品的一个问题并提出解决方案**

这个难度稍微高点，但是其实也挺简单的。

（可能是因为我太聪明了，常常分析不出一个东西对别人是简单还是难，反正对我来说都挺简单的）。

比如你是做设计的，你看看对方公司之前的设计作品，用你的专业性指出可能的瑕疵，然后说换做是你，应该会怎么处理这个问题。

比如你是做广告的，看看对方公司之前的广告作品。

再好的作品肯定都有可以吐槽的点，你提出一个可能的解决方案。虽然对应的解决方案不一定真能行得通，但是能展现出你的专业水准和思考角度，面试官一般都是很认可的。

读到这里，肯定很多学生朋友要大呼：

你丫这方法一点不靠谱，我们应届生又没工作经验，哪里看得出问题在哪儿。即使看得出来，别人一个公司的老油条都想不出来办法的问题，我一个年轻人有什么办法？！

唉，此言差矣！

一个公司，产品、战略、设计、运营、人事、流程、宣传、销售，可能会有一万个问题，你只需要从你的专业领域挑一个你能看出来的问题说说就行。

实在搞不定，去请教一下专业人士，或者去对应的行业论坛上看看，都是很容易在面试前准备好的。

所以在面试这件事情上，还真是“没有笨蛋，只有懒汉”。

**3、讲问题说出plan-b**

在面试的过程中，不管是1V1的单面，还是群魔乱舞的群面，肯定都有很多时候要你拿出具体问题的解决方案。

在你说出你的解决方案后，可以加一句“为了以防万一，还有个备选方案是XXX!”

连《小时代》这种弱智电影里面的二逼人物，都知道户外办活动的时候要预备好室内场地，以防临时下雨。

聪明智慧如你，在说解决方案的时候，也请考虑到可能的突发状况，并且讲出对应的解决方案。

笨一点的面试官，估计都考虑不到这么周全。这时候你讲出了他没想到的点，基本上他就只有给你跪了。

拿offer、加薪水、给期权，也是分分钟的事情。

说完了，祝大家2016年都能求职顺利，工作幸福！