## 【面试案例】且看无学历无工作经验人员如何逆袭获得心仪工作

连续58天总结  
今天总结主要还是写下面试的经历吧！先把总结交了再用心学习课程。今天面试成功应该也可以算是逆袭吧！**以一个初中生的身份逆袭要求大专以上的职位。**这都得感谢老大的课程和咱们团队的支持，哥们我在这里谢谢各位了！  
**面对没有过快消品经验，没有过面试经历加上学历又不高这些天然劣势。**只能是隐藏劣势了，那就得从市调报告这块入手了。说实话，一开始的时候心里是真没底，但随着市调的深入自信心也就跟着上来了。在昨晚时就有种已经面试成功的感觉，这件事也让我体会到三大带来的自信心。虽然皮毛都还没学到但已经受益匪浅了，相信以后再遇到什么事只有有三大支撑那都不是个事。  
说说这次市调所做的准备吧:这次的市调我主要把他细分为网络市调，线下市调和借力。  
一，网络市调  
1.对于网络的市调我主要还是针对饮品的口感，卖点和购买人群这三点对我们300多学员进行了一次横扫般的市调，主要还是我们学员比较多点。也只有我们的团体才有人人为我，我为人人的奉献精神。这里非常感谢大家的帮助！因为一开始就想好了玩横扫，在横扫过程中也真实体会到了单爆的辛苦。  
2.主要是收集竞品的营销案例。  
二，借力  
借力这块主要是感谢严哥上传的全国KA系统门店的文件，我把里面所有的深圳商超给调出来进行汇总装订成册。  
三，线下市调  
线下市调主要是这两天到深圳后对商超里竞品的价格和陈列进行的一个市调，因为没来过深圳都是买地图看的，加上时间只有一天半，所以在数量级上面做的还不是很到位。只跑了两个区的十几家大型商超，但还是有点收获。  
**做完这些市调把他打印成册有40页左右，今天面试时把它一拿出来，人家面试官马上来一句你很用心。**当然后来面试官套用了一句咱们老大经常说到的，能力和经历不是最重要的，重要的是你有没有用心去做一件事，把一件事做到极致的心态。听到这句话我心里偷着乐呢！这要放以前心里肯定虚，**但现在咱们是谁啊？咱们要学的就是把一件事做到极致呢。**而且我这几天正好**学单爆**呢！呵呵呵……  
  
**点评：**

恭喜哥们面试成功，我看到了**苦干+巧干+我为人人**，人人为我+数量级！只要好好学习，并且能学以致用，做个销售冠军也不是什么登天的事情，加油！